

**Persönlich.
Intensiv.
Wirkungsvoll.**

TRAININGS-STIL

- 1. Einfache Praxistipps**
statt komplizierte Theorien
- 2. Spannende Übungen**
statt trockene Vorträge
- 3. Persönliches Training**
statt allgemeine Grundsätze

TRAININGS-EFFEKT

- 1. Steuerung in Gesprächen**
- 2. Stabilität in Konflikten**
- 3. Überzeugungskraft in Argumentationen**
- 4. Sicherheit als Redner**
- 5. Stärkung Ihrer Persönlichkeit**

Referenzen

Finstral AG	A. Loacker AG
Stahlbau Pichler	Athesia AG
HOPPE	Milkon
Progress AG	GKN Sinter Metals
Autotest AG	Schweitzer Project AG
Brauerei Forst AG	Raiffeisenverband Südtirol

Ihre Trainer

Mag. Bernhard Ahammer

Akademisch geprüfter Kommunikationsberater

- Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Spezialisierung auf Personalwirtschaft
- Verkaufs-Leiter bei Media Consulting für Radio Tirol und Sat1
- Ausbildung zum akademisch geprüften Kommunikationsberater in Innsbruck
- NLP-Ausbildung am Austrian Institute für NLP/Wien
- Ausbildung für Themenzentrierte Interaktion/Salzburg
- 18 Jahre und mehr als 1000 Seminare Erfahrung

Mag. Wolf Hagen

Unternehmer, Trainer und Unternehmensberater

- Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Spezialisierung auf Marketing und Personalwirtschaft
- Langjährige Erfahrung als Führungskraft & Unternehmer
- Spezialist für strategische Ausrichtung, Organisation und Führung von Unternehmen
- Lehrbeauftragter zum Thema Kommunikation, Rhetorik und Selbsterfahrung an öffentlichen Bildungseinrichtungen
- Trainer für Organisations- und Kommunikationsentwicklung

Comment
KOMMUNIKATIONS-ENTWICKLUNG



POWER Rhetorik

**LEHRGANG FÜR
KOMMUNIKATION UND FÜHRUNG**

MODUL 1

Gesprächslenkung und Sitzungsführung

Bessere Ergebnisse in kürzerer Zeit

Sie erhalten die notwendigen Instrumente für Meetings und gewinnen so Sicherheit in der Rolle des Leiters. Mit gezielten Techniken lernen Sie Besprechungen produktiv zu leiten und optimieren Ergebnisse.

- Gespräche strategisch steuern
- Lenkungsstile erkennen und einsetzen
- Sitzungen effizient organisieren und lenken
- Gruppenprozesse erkennen und gestalten
- NLP-Fragetechnik als Lenkungsinstrument

18.-19. März 2016

MODUL 2

Kommunikation in der Konfrontation

Konflikte souverän meistern

Beherrschen Sie die Konfliktdynamik und durchschauen Sie die Hintergründe von Konflikten. Sie trainieren Ihre persönliche Konfliktfähigkeit und können so Konfrontationen kompetent begegnen.

- Kompetente Konfliktanalyse und Konfliktintervention
- Konflikte produktiv ansprechen
- Umgang mit eigener und fremder Aggression
- Konfliktursachen vermeiden und Konflikte steuern
- Professionelles Vorgehen bei Reklamationen und Kritik

22.-23. April 2016

MODUL 3

Argumentations- und Verhandlungstechniken

Rhetorische Tricks und ihre Abwehr

Das Seminar zeigt Ihnen, wie Sie sich gegen rhetorische Tricks wehren und mit praktischen Argumentationstechniken Ihre Ziele erreichen. Sie lernen mit Konzept und Strategie zu verhandeln.

- Argumente strategisch vorbringen
- Verkaufsargumente für Ihr Anliegen
- Rhetorische Tricks erkennen und abwehren
- Die Harvard-Strategie für Verhandlungen
- Schlagkräftig argumentieren durch Rhetorik und Körpersprache

10.-11. Juni 2016

MODUL 4

Rhetorik und Körpersprache in Kurzreden

Die Macht des Wortes gezielt einsetzen

Der optimale Einsatz Ihrer persönlichen Sprachmittel steigert Ihre positive Wirkung. Fesseln Sie Ihre Zuhörer mit professionellen Vorträgen und vermarkten Sie sich erfolgreich.

- Authentisch Auftreten mit POWER
- Stärken und Schwächen im eigenen Stil erkennen
- Überzeugen mit professionellen Redemodellen
- Körpersprache lesen und als Machtmittel einsetzen
- Reden ohne Ängste

09.-10. September 2016

MODUL 5

Kommunikation und Persönlichkeit

Ihr persönliches Stärken-Schwächenprofil

Im Beruf müssen Sie Menschen und Ihre Eigenheiten schnell erkennen und darauf eingehen. Das Insightsmodell zeigt Ihnen Ihre Entwicklungsmöglichkeiten, um Schwächen zu erkennen und Stärken auszubauen.

- Das Insightsmodell der Persönlichkeiten
- Ihre Wirkung auf andere
- Analyse Ihres persönlichen Stärken-Schwächenprofils
- Persönlichkeitstypen erkennen und lenken
- Mitarbeiter-Persönlichkeiten gezielt fördern

07.-08. Oktober 2016



ORT

Hotel Eberle, Bozen

Verpflegungspauschale pro Modul 48,-

ZEITEN

Freitag 09.00 – 17.00 Uhr
Samstag 09.00 – 17.00 Uhr

ZERTIFIZIERUNG

04. Nov. 2016, 17.30 Uhr

INVESTITION

1.980,-

100,- Frühbucherbonus (bis 15.02.2016)

KONTAKT

+43 (664) 15 30 183
office@comment.at

FÖRDERUNGEN

(0471) 41 69 30

Deutsche und ladinische Berufsbildung