



# POWER RHETORIK

LEHRGANG FÜR KOMMUNIKATION UND FÜHRUNG  
MAG. BERNHARD AHAMMER  
MAG. WOLF HAGEN

BOZEN 2017/18

## TRAININGS-STIL


1. **Einfache Praxistipps** statt komplizierten Theorien.
2. **Spannende Übungen** statt trockenen Vorträgen.
3. **Persönliches Training** statt allgemeinen Grundsätzen.

## TRAININGS-EFFEKTE

1. **Steuerung in Gesprächen**
2. **Stabilität in Konflikten**
3. **Sicherheit als Redner**
4. **Überzeugungskraft in Argumentationen**
5. **Stärkung Ihrer Persönlichkeit**

## TRAININGS-PROGRAMM

<b>MODUL 1</b>	Gesprächslenkung und Sitzungsführung	20.-21. Okt. 2017
<b>MODUL 2</b>	Kommunikation in der Konfrontation	01.-02. Dez. 2017
<b>MODUL 3</b>	Argumentations – und Verhandlungstechniken	19.-20. Jän. 2018
<b>MODUL 4</b>	Rhetorik und Körpersprache in Kurzreden	23.-24. Febr. 2018
<b>MODUL 5</b>	Kommunikation und Persönlichkeit	23.-24. März 2018
<b>TESTING</b>	Abschluss und Zertifizierung	04. Mai 2018, 18.00



## Gesprächslenkung und Sitzungsführung

Bessere Ergebnisse in kürzerer Zeit

20.-21. Oktober 2017

In unproduktiven Sitzungen werden Geld, Zeit und Nerven verschwendet.

Endlose Redebeiträge und ewige Diskussionen lenken vom eigentlichen Ziel ab. Mit gezielten Techniken können Sie Besprechungen effektiv lenken und kommen so schneller zum Ziel.

Im Seminar erhalten Sie die notwendigen Führungsinstrumente für Meetings und gewinnen so Sicherheit in der Rolle des Leiters.

# 1

## SIE LERNEN BEI MODUL 1

1. Sitzungen effektiv vorbereiten und gestalten
2. Psychologische Gruppenprozesse erkennen
3. Besprechungen strategisch lenken
4. Die Position des Moderators behaupten
5. Fragetechnik als Leitungs-Instrument einsetzen



## Kommunikation in der Konfrontation

### Konflikte souverän meistern

# 2

01.-02. Dezember 2017

„Wer einen kühlen Wind nicht aushält,  
hat auf hohen Gipfeln nichts verloren.“

Der kommunikative Könnner zeigt sich dadurch, dass er sich nicht in destruktiven Machtkämpfen verliert, sondern die Konfliktdynamik beherrscht.

Im Seminar trainieren Sie Ihre persönliche Konfliktfähigkeit und können so Konfrontationen kompetent begegnen.

## SIE LERNEN BEI MODUL 2

1. Konfliktursachen erkennen und vermeiden
2. Stabil bleiben in Konfrontationen
3. Konflikte produktiv ansprechen
4. Lösungsstrategien für betriebliche Konflikte
5. Eigene Verhaltensmuster kennen und nutzen

## Argumentations- und Verhandlungstechniken Rhetorische Tricks und ihre Abwehr

19.-20. Jänner 2018

„Es gibt nichts, was für den Erfolg im Leben so wichtig ist, wie die Kunst zu argumentieren.“

Wo Entscheidungen getroffen werden, muss auch argumentiert werden. Eine effektvolle Argumentation hilft Ihnen, auch in schwierigen Situationen den eigenen Standpunkt durchzusetzen.

Das Seminar zeigt Ihnen, wie Sie sich gegen rhetorische Tricks wehren und mit praktischen Argumentationstechniken Ihre Ziele erreichen.

# 3

### SIE LERNEN BEI MODUL 3

1. Argumente strategisch vorbringen
2. Rhetorische Tricks erkennen und abwehren
3. Schlagkräftig argumentieren durch Rhetorik und Körpersprache
4. Überzeugen statt überreden
5. Kooperationsstrategie statt „Brechtstange“





## Rhetorik und Körpersprache in Kurzreden

Die Macht des Wortes gezielt einsetzen

23.-24. Februar 2018

Zuhörer fesseln und das Publikum in seinen Bann ziehen.

Das ist die Basis für einen packenden Vortrag, mit dem Sie andere von Ihren Anliegen überzeugen.

Wir verbessern Ihre persönlichen Sprachmittel in Vorträgen und Statements. So steigern Sie Ihre positive Wirkung und vermarkten sich erfolgreicher.

## SIE LERNEN BEI MODUL 4

1. Reden ohne Ängste
2. Optimale Vorbereitung und Aufbau einer Rede
3. Stärken und Schwächen im eigenen Redestil erkennen und gestalten
4. Körpersprache als Kommunikationskanal wirkungsvoll einsetzen
5. Überzeugen statt informieren durch spezifische Redemodelle



## Kommunikation und Persönlichkeit

### Ihr persönliches Stärken- / Schwächenprofil

30.-31. März 2018

Im Beruf müssen Sie Menschen und Ihre Eigenheiten schnell erkennen und darauf eingehen.

Anhand eines Persönlichkeitsmodells können Sie sich selbst und andere besser einschätzen und die Wechselwirkung der Persönlichkeiten besser verstehen. Dadurch können Sie auf Kunden und Mitarbeiter gezielter einwirken.

Diese Modelle zeigen Ihnen Ihre Entwicklungsmöglichkeiten, um Schwächen zu erkennen und Stärken auszubauen.

# 5

## SIE LERNEN BEI MODUL 5

1. Das Farbmodell der Persönlichkeiten und sein praktischer Einsatz
2. Welche Wirkung hat der eigene Kommunikationsstil
3. Analyse des persönlichen Stärken-Schwächenprofils
4. Persönlichkeitstypen erkennen und lenken
5. Entwicklung und Orientierung der Typen

Zirkonzahn®

GRUBER  
LOGISTICS

GKN  
GKN SINTER METALS

HGV

alupress

ACS  
IT's at your side

autotest

mila  
SÜDTIROL  
senni

FORST

ATHESIA

FINSTRAL

Loacker

euroclima®  
We care for better air

schweitzer

duka

INNERHOFER

Raiffeisen  
Raiffeisenverband Südtirol

PROGRESS

STAHLBAU  
PICHLER

Niederstätter

SÜDTIROL

HELLA

datof  
MOVE TOGETHER

Raiffeisen  
Raiffeisenkasse Bruneck  
MEHR. WERT. LEBEN.



## Investition

€ 1.980,- Lehrgang inklusive Skripten  
€ 100,- Frühbucherbonus (bis 15.06.2017)

Förderungsmöglichkeiten über deutsche  
und ladinische Berufsbildung:  
+39 (471) 41 69 30

## Kontakt

Comment  
Mag. Bernhard Ahammer  
+43 (664)15 30 183  
office@comment.at  
www.comment.at

## HOTEL EBERLE \*\*\*\* BOZEN



Obermagdalena, 39100 Bozen - Südtirol - Italien, Verpflegungspauschale pro Modul € 48,-  
Seminarzeiten: Freitag 09.00 – 17.00 Uhr, Samstag: 09.00 – 17.00 Uhr



## Mag. Bernhard Ahammer

Akademisch geprüfter Kommunikationstrainer

- Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Spezialisierung auf Personalwirtschaft
- Verkaufs-Leiter bei Media Consult für Radio Tirol und Sat1
- Ausbildung zum Akad. geprüften Kommunikationsberater
- NLP-Ausbildung am Austrian Institute für NLP in Wien
- Ausbildung für Themenzentrierte Interaktion in Salzburg
- 18 Jahre und mehr als 1000 Seminare Erfahrung



## Mag. Wolf Hagen

Unternehmer, Trainer und Unternehmensberater

- Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Spezialisierung auf Marketing und Personalwirtschaft
- Langjährige Erfahrung als leitender Angestellter und Unternehmer
- Spezialist für strategische Ausrichtung, Organisation und Führung von KMU's
- Lehrbeauftragter zum Thema Kommunikation, Rhetorik an öffentlichen Bildungseinrichtungen in Österreich und Italien
- Trainer für Organisations - und Kommunikationsentwicklung in Unternehmen